

---

## AREA COMUNICAZIONE

### **Titolo corso:** COMUNICARE CON LA PNL

**Obiettivi:** Conoscere e utilizzare gli strumenti per realizzare un piano di comunicazione efficace: Programmazione Neuro linguistica e Analisi Transazionale. Capire la controparte partendo dal suo linguaggio verbale e non verbale. Adattare il proprio linguaggio alla persona che ci sta di fronte per facilitare la ricezione del messaggio

**Contenuti:**

- Elementi di ordine e disordine nelle organizzazioni
- Idea di potere e potere delle idee
- Cos'è la Programmazione Neuro linguistica
- I presupposti della comunicazione
- Barriere alla comunicazione
- La pratica neurolinguistica
- I 14 principi della PNL
- La Comunicazione non verbale
- Comportamenti visivi, uditivi e cinestesici
- Contenuto e relazione
- Congruenza e incongruenza
- Movimenti oculari e PNL
- Il rapport
- Il ricalco
- Teoria e tecniche della comunicazione visiva
- Ascolto attivo ed empatia
- Analisi Transazionale: le posizioni esistenziali e la loro interazione, la componente "OK" e la componente "NON OK" nelle relazioni
- Esercitazioni e role play

**Utenza:** Imprenditori; Dirigenti; Professionisti; Venditori

**Prerequisiti:** NON RICHIESTI

**Note:** NESSUNA NOTA

---

## Altri dati sul corso

**Gestore del corso:** STUDIO COMUNICA

**Titolo di studio:** NON RICHIESTO

**Iscrizioni:** APERTE CON POSTI DISPONIBILI

**ISCRIVIMI**

**Test di ammissione:** NON PREVISTO

**Durata:** 20 ore

**Attestato rilasciato:** FREQUENZA